

Zanim podpiszesz umowę, sprawdź gdzie naprawdę jest ryzyko.

Praktyczna analiza kontraktowa dla firm: najważniejsze ryzyka, konsekwencje biznesowe, konkretne propozycje zmian i przygotowanie do negocjacji.

DOKUMENT • KOMENTARZE	
1. Odpowiedzialność bez limitu Zapis w umowie: Wykonawca ponosi pełną odpowiedzialność za wszelkie szkody powstałe w związku z realizacją Umowy, w tym utracone korzyści Zamawiającego. Proponowana zmiana: Limit odpowiedzialności: 100% wynagrodzenia netto. Wyłączenie utraconych korzyści.	KAVELIQ Komentarz Rekomendujemy ograniczenie odpowiedzialności do szkód rzeczywistych oraz wprowadzenie limitu odpowiedzialności, np. do 100% wartości wynagrodzenia netto z Umowy.
2. Nieograniczone kary umowne Zapis w umowie: Za każdy dzień opóźnienia Wykonawca zapłaci karę umowną w wysokości 0,5% wynagrodzenia brutto. Proponowana zmiana: Propozycja: 0,1% za dzień zwłoki, maksymalnie 10% wynagrodzenia netto.	KAVELIQ Komentarz Stawka jest wysoka i brak łącznego limitu kar. Rekomendujemy obniżenie stawki oraz wprowadzenie maksymalnego poziomu odpowiedzialności z tego tytułu.

Ryzyko

Wskazujemy zapisy, które mogą realnie obciążyć biznes.

Zmiany

Proponujemy konkretne modyfikacje i alternatywne brzmienie.

Negocjacje

Pokazujemy, gdzie negocjować i gdzie możliwy jest kompromis.

CO OTRZYMUJESZ

Contract Review, który prowadzi do decyzji.

Nie dostajesz tylko listy problemów. Analiza pokazuje, które zapisy wymagają reakcji, jakie mogą mieć skutki oraz jak podejść do dalszych uzgodnień z kontrahentem.

Executive Summary

Najważniejsze wnioski i priorytety w jednym miejscu.

Mapa ryzyk

Kluczowe ryzyka kontraktowe, finansowe i operacyjne.

Konsekwencje biznesowe

Wpływ zapisów na płatności, odpowiedzialność i realizację projektu.

Rekomendowane zmiany

Konkretne propozycje alternatywnego brzmienia zapisów.

Redline / Track Changes

Dokument roboczy z proponowanymi zmianami gotowy do dalszych uzgodnień.

Stanowisko negocjacyjne

Punkty do negocjacji, możliwe kompromisy i kwestie wymagające uwagi.

Omówienie analizy

30-minutowa rozmowa online lub telefoniczna w cenie usługi.

NAJCZĘŚCIEJ WERYFIKOWANE OBSZARY

- wynagrodzenie i płatności
- kary umowne
- odpowiedzialność i limity
- terminy i odbiory
- gwarancja i rękojmia
- odstąpienie / wypowiedzenie
- poufność i prawa IP
- podwykonawstwo
- dokumentacja i zabezpieczenia

Prosty start. Jasny zakres. Kontrola kosztu.

CONTRACT REVIEW

690 zł

standardowa umowa B2B do ok. 20 stron

2-3 dni robocze | 30 min omówienia | start od jednej umowy

Zakres ponadstandardowy wyceniamy przed rozpoczęciem prac.

JAK TO DZIAŁA

- 01 Przesyłasz dokument** Wysyłasz umowę oraz krótki opis kontekstu biznesowego.
- 02 Potwierdzamy zakres** Przed startem ustalamy cenę, termin i zakres prac.
- 03 Otrzymujesz analizę** Dostajesz Contract Review oraz dokument z proponowanymi zmianami.
- 04 Omawiamy wnioski** Przechodzimy przez priorytety i dalsze negocjacje.

ROZSZERZENIE

Negotiation Support od 180 zł / godz.

Odpowiedzi na uwagi kontrahenta, warianty kompromisowe, argumentacja i uzgodnione wsparcie procesu negocjacyjnego.

ROZSZERZENIE

Contract Desk od 1 500 zł / mies.

Stałe, powtarzalne wsparcie kolejnych analiz, wersji dokumentów i uzgodnień dla zespołu klienta.

KAVELIQ świadczy usługi analizy i wsparcia procesów kontraktowych. Zakres usługi jest każdorazowo określany na podstawie przekazanych dokumentów i informacji. KAVELIQ nie świadczy zastępstwa procesowego ani reprezentacji przed sądami i organami administracji publicznej.